

Escolhas passadas

Escolhas presentes

Escolhas futuras

Gestão de Projectos de TI vs Gestão Futebolística

Descubra as semelhanças



Escolhas presentes

Gestão do processo de implementação das escolhas presentes.

Análise do impacto da utilização das escolhas presentes.

Os factos

De acordo com recentes estudos de mercado...

Mais de 25% das empresas não ficam satisfeitas com os projectos contratados;

Mais de 80% das empresas consideraram que não ficaram inteiramente satisfeitas com o resultado final dos projectos;

Mais de 60% das empresas não usaram boas práticas de gestão de projectos;

Mais de 50% efectuaram selecções ad-hoc de sistemas/fornecedores, ou seja, não estabeleceram critérios objectivos de selecção.

Principais razões:

- Objectivos não foram alcançados;
- Derrapagem dos prazos;
- Custos superiores ao previsto;
- Funcionalidades não satisfeitas.

... em geral, as expectativas não foram atingidas.

Os principais critérios de selecção de fornecedores identificados foram:

- Preço (64%);
- Experiência (42%);
- Recomendação (34%);
- Prestígio (34%).

Concluimos então que:

- Uma boa preparação e gestão de projectos é essencial para se poder diminuir o risco e aumentar significativamente a margem de sucesso dos mesmos;
- Quanto maior a complexidade, criticidade e esforço financeiro exigido a um dado projecto, maior deverá ser o investimento e esforço imputado à preparação, assim como à gestão do mesmo;
- Uma rigorosa e objectiva selecção do sistema/fornecedor é fundamental para ter a garantia de estar a escolher a opção mais adequada.





Vai iniciar um novo projecto?

ERP, CRM, BI, BPM/Workflow, Digitalização/
Captura, ECM/Gestão Documental, Hosting, Cloud,
Facturação Electrónica, Auditoria, Levantamento
de Processos, entre outros...

Quer aumentar as probabilidades de sucesso do seu projecto?

Porque não seguir o exemplo das equipas
profissionais de futebol?

Faça como as grandes equipas de Futebol!

Tal como as equipas profissionais de futebol se preparam para a sua época competitiva, deve também preparar devidamente a sua empresa para um novo projecto.

Esta preparação será mais importante quanto maior/complexo/crítico for o seu projecto e maior for o investimento a fazer.

Não inicie e prepare um projecto da mesma forma como se preparam as equipas amadoras de futebol... que apresentam muita intuição e vontade, mas actuam com pouco rigor e profissionalismo!

Não prescinda da sua “pré-época futebolística”.



Pré-época futebolística vs preparação de projectos

Pré-época futebolística	Preparação de projecto
Definição do plantel [Contratações e testes médicos]	Identificação da equipa [Preparação e formação]
Definição de objectivos e calendário	Definição de objectivos
Seleccção e treino da equipa [Estágio Treinos com/sem bola Palestras Táctica Jogos treino Dispensas]	Seleccção rigorosa, com base em critérios mensuráveis, do sistema/fornecedor [Levantamento requisitos Caderno encargos Cálculo ROI Métricas do "antes" e "depois"]

Competição futebolística vs execução de projectos

Competição	Execução de projecto
Treinos Estágios Jogos oficiais Viagens Observação adversários Comunicação Monitorização dos objectivos	Gestão de projecto [Controlo custo, tempo, recursos Testes] Monitorização do fornecedor Comunicação Formação Monitorização caderno encargos/ objectivos

"Ao falhar na preparação, você está se preparando para fracassar."
Benjamin Franklin





Quer ter um maior retorno do seu projecto?

Invista no planeamento e nas etapas de preparação.

Motive convenientemente a sua organização e a sua equipa para um novo projecto.

Obtenha mais garantias de concretização dos seus objectivos.

Selecione da forma rigorosa e criteriosa o sistema mais adequado, suportado pelo melhor fornecedor.

...torne as suas escolhas mais eficientes.



... escolhas mais eficientes

A PremierPartner é uma consultora nacional, especializada em apoiar, aconselhar e formar organizações privadas ou públicas na vertente tecnológica e de gestão.

Para que a suas escolhas sejam as mais eficientes...

Colocamos à sua disposição uma equipa de interlocutores experientes e certificados que o ajudarão a definir os seus requisitos de projecto e a seleccionar os recursos mais adequados às suas necessidades, dimensão e capacidade financeira.

Criámos um conjunto de serviços que têm por objectivo a eliminação do desperdício e a redução do risco dos seus projectos, contribuindo assim para a obtenção de poupanças no curto prazo, com o mínimo de investimento.

Facultamos um conjunto de práticas e ferramentas de modelização, de referência no mercado, capazes de avaliar e valorizar activos ou identificar a sua ausência, que irão contribuir para dotar a sua organização de sistemas de informação e processos organizacionais mais céleres e económicos.

Acreditamos que, mais do que a visão, temos a vontade e a capacidade de concretização necessária à idealização e condução de projectos de sucesso. Este é o espírito da PremierPartner e o principal valor que temos para oferecer em quem nós confia.